



RECRUTEMENT SECURITE INFORMATIQUE

LAYER, société de services dynamique, composée de +20 salariés, dont le siège est basé à Auxerre depuis 1985, intervient dans 3 pôles d'activités complémentaires :

- ✓ L'analyse, l'installation, la formation, la maintenance des systèmes d'impression multifonctions, l'optimisation des usages et de la gestion du document.
- ✓ La conception, la mise en œuvre, la formation, l'optimisation, la supervision et la maintenance d'infrastructures informatiques.
- ✓ L'analyse, l'installation, la formation, la supervision et la maintenance de solutions de sécurisation du capital numérique.

Les 500 clients de **LAYER** sont des TPE, PME, Grandes Entreprises et acteurs du Secteur Public. Toutes nos équipes sont basées à Auxerre. **LAYER** c'est du « Made in 89 » à 100%.

Dans le cadre de son développement la société **LAYER** recrute un **Ingénieur Commercial (H/F)** en CDI pour notre Activité 3S (sécurité informatique, sauvegarde en ligne et supervision IT. WACS).

RESPONSABILITES ET MISSIONS

- Commercialiser nos produits de sécurité informatique et ses services associés à une clientèle de professionnels dont les clients deviennent souvent des fans ;
- Accompagner nos prospects dans l'étude de leurs besoins ;
- Conseiller les solutions adaptées par rapport aux besoins exprimés ;
- Négocier et contractualiser nos solutions ;
- Assurer le suivi des contrats et la satisfaction client ;
- Gérer les nouveaux clients et leurs développements ;
- Assurer le suivi de l'activité dans notre CRM (gestion de la relation client) ;
- Rendre compte à son chef des ventes.

PROFIL RECHERCHE

- Vous êtes titulaire d'un diplôme BAC + 2 minimum ;
- Vous justifiez d'une expérience en vente réussie dans le **B to B** d'un minimum de 2 ans ;
- Permis B exigé ;
- Qualités personnelles : Dynamique, Persévérant, Persuasif.

Vous êtes un **vrai professionnel de la relation client**, capable de suivre des procédures et de travailler en équipe. **Rejoignez-nous !**

MODALITES

- Lieu de travail : Yonne, départements limitrophes de la région ;
- Date de disponibilité : dès que possible ;
- Type de contrat : CDI / temps plein. Véhicule de service + mutuelle ;
- Rémunération selon le profil avec base fixe + commissions sur les ventes + primes sur objectifs et challenges ;
- Plan de formation et accompagnement fortement doté.

Envoyez votre CV et une lettre de motivation à recrutement@layer.fr